

中堅中小企業が アジアで勝つ方法!

先行き不透明な **日本国内だけでビジネスを行うことがリスク** とも考えられる時代。
「いつかは検討を」「興味はある」とお考えの経営者様への最終のご案内です。

2018年予測

	人口	成長率	過去の日本でいうと
タイ	6,600万人	4.7%	1970年代後半 安定成長期
ミャンマー	7,100万人	7.0%	1960年代後半 高度成長期
インドネシア	2億6,600万人	6.5%	1970年代前半 安定成長期
ベトナム	9,700万人	5.5%	1960年代後半 高度成長期
シンガポール	600万人	3.9%	現在の日本以上に発展
ASEAN全体	約6億人	約5~6%	1970年代前半 安定成長期

参考：「IMF World Economic Outlook Database, April 2013」

確実に成長を続け、
2030年までに **富裕層が10倍** に増える地域!!

ただし 海外進出 = 成功ではない!

～多くの成功事例・失敗事例から導き出された真の成功要因とは!??～

**勝つ方法を
伝授します!**

- ✓ 勝ちやすい国・都市ってどこ?
- ✓ パートナーは必須? 約束は守られる?
- ✓ スムーズ開業・運営に「口利き料」は必要?
- ✓ 現地スタッフは働かない? すぐ辞める? etc...

現場の生の声をレポートします!

進出を検討する際の
最初の疑問点



BCホールディングスグループ経営セミナー

WEBで BCホールディングス 経営セミナー

検索

● なぜ生き残りのために**人材育成**か (追加開催決定!)

目的 利益増の土台となる人材のパフォーマンスを最大限に引き出す

● なぜ生き残りのために**海外進出**か (今回)

目的 拡大する海外市場で新規顧客を獲得

● なぜ生き残りのために**コスト削減**か (終了)

目的 売上拡大戦略に投じる原資を創出

● なぜ生き残りのために**国内マーケティング強化**か (2014年開催予定)

目的 国内の業績の確保

なぜ生き残りのために海外進出か

中堅中小企業がアジアで勝つ方法!

～ 2030年までに10倍増するASEANの富裕層をつかめ!～

企業が安定的に成長するために必要なこと、それは「拡大する市場」で戦うこと。

日本国内は人口減少・高齢者の増加により、いわゆる「生産年齢人口」は2050年までに半減する見通しとなっており、店舗ビジネスにおいては大氷河期時代が目前に控えております。

社長のいまの判断が、貴社の10年後を大きく左右します。

まずは社長ご自身の目で「戦うべき市場」をご確認ください!

第一部 セミナー

15:00～17:00

1 「中堅企業・中小企業の生き残り戦略」セミナーについて

2 中小企業がアジアで勝つ方法!

BCホールディングス株式会社

常務執行役員 社長室 室長 飯島 紳

3 質疑応答

第二部 懇親会

17:30～19:00

第一部の講師陣はもちろん、店舗ビジネスに取り組まれる企業経営者様が多数参加されます。是非、情報交換の場として有効にご活用ください。

■開催日程 **東京** 11/6 (水) **大阪** 11/8 (金)
名古屋 11/7 (木)

■開催時間 / 各会場とも
15:00～17:00 (受付開始 / 14:30)
17:30～19:00 (懇親会)

■会場 ※会場詳細はお申込頂いた後に、FAX・メールでご案内します

■費用 **セミナー** 10,000円 / 名 (懇親会費含む)
※お二人目以降はお一人当たり5,000円 (懇親会費含む)
※ご参加者様のうち、1名様は経営者の方のご参加をお願い申し上げます。

講師略歴

◆飯島 紳 / 略歴

20年以上にわたりコンサルティングサービスに従事。大手外資系コンサルティングファームにて、『国内外における』民間企業や政府官公庁・自治体等幅広い業界に対し、戦略構築、コスト削減、経営管理、業務改革 (BPR) 等のコンサルティング、事業再生、事業再構築等で数多くのプロジェクトをリード。

独立系国内コンサルティングファーム代表取締役、独立系 PE ファンド戦略部門統括取締役、国内上場企業の代表取締役や取締役を歴任。

2000年～2001年 早稲田大学アジア太平洋研究センター特別研究員。

※講師は急遽変更になる可能性があります。あらかじめご了承ください。

主催 / BCホールディングス株式会社

賃料適正化サービスの最大手であるビスキューブ・コンサルティング(株)をはじめとし、店舗総合コンサルティンググループとして、「コスト適正化事業」「マーケティング事業」「ヒューマンソリューション事業」「不動産情報事業」「店舗経営事業」「海外進出・日本進出支援事業」の6つのセグメントを中心に事業を展開しています。

WEBからもお申込み可能

詳細はお申し込み後、FAX・メールにてご案内致します!

[申込用紙]

切り取らずに **FAX 03-3639-1783** までお送りください。

お問い合わせ先

TEL. 03-3639-1782 担当: 越前まで
E-mail: seminar@bc-holdings.co.jp

貴社名	参加希望会場	会場()	日程()
ご住所	ご参加予定者様のお名前		
TEL番号	ご芳名	お役職	
FAX番号	ご芳名	お役職	